

A wooden spoon filled with peanuts and a green leaf on a dark background. The spoon is tilted, and several peanuts are spilling out. A single green leaf is placed next to the spoon. The background is dark and textured.

make it grow

EL AUGE DEL MANÍ

El impacto positivo
de su riego con pivote

iCONTROL PUMP

Cómo ahorrar hasta
un 30% de energía

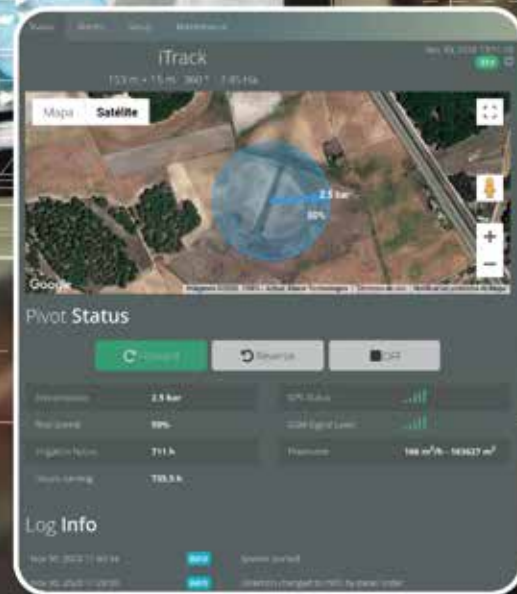
iTrack

ESTAR INFORMADO, SER EFICIENTE.

La solución más sencilla para supervisar los pivotes centrales y sistemas lineales.

- Controla tu pivote o sistema lineal en tiempo real.
- Permite responder rápidamente a potenciales problemas.
- Recibe actualizaciones instantáneas.
- Alarmas programables que alertan instantáneamente sobre cualquier parada o cambio de estado.

www.iconontrolexpert.com



Pág. 28
**Uno de los
nuestros**

Pág. 32
Eventos

Pág. 04

El auge del maní

Pág. 08

**Desafíos emergentes
en la cadena de
suministro**

Pág. 14

**Revolucionando
el riego con
iControlPump**

Pág. 18

¿Fertirrigar?

Pág. 24

**CAPRARI,
dando forma al agua**



make it grow

Junio 2024
nº 12

Aisco distribuye la revista Make it Grow como publicación de cortesía en todo el mundo. AISco se encarga de la publicación. Western y Pierce son marcas registradas y nombres comerciales. Se prohíbe la reproducción total o parcial sin el permiso del editor. Reservados todos los derechos.



Alkhorayef
Irrigation Solutions

PALABRAS DEL CEO



Estimados Distribuidores y Clientes,

A medida que navegamos por el paisaje en constante evolución de la agricultura, una cosa permanece constante: la importancia vital de la producción de alimentos. Con la población mundial prevista para alcanzar los 9 mil millones para el año 2050, el desafío de garantizar la seguridad alimentaria es más urgente que nunca. En el corazón de este desafío está la gestión cuidadosa de nuestro recurso más preciado: el agua. El uso eficiente del agua en la agricultura no es solo una necesidad; es una responsabilidad que todos compartimos.

En esta edición de Make It Grow, profundizamos en el fascinante mundo del maní, un cultivo que está ganando popularidad en todo el mundo. El maní no solo es nutritivo, sino también resistente, lo que lo convierte en un componente vital de la agricultura sostenible. Los animo a leer el artículo detallado sobre este notable cultivo y considerar su potencial en sus propias operaciones.

Esta edición también presenta un artículo esclarecedor sobre la fertirrigación preparado por nuestro amigo Alberto Hernandez, Global Key Account en ITC, nuestro proveedor internacional de productos para la aplicación de fertilizantes a través del agua de riego. Esta práctica mejora significativamente los rendimientos de los cultivos al asegurar que las plantas reciban nutrientes cada vez que son regadas. La fertirrigación es un cambio radical en la agricultura de precisión, y recomiendo encarecidamente explorar cómo esta práctica puede beneficiar sus técnicas de cultivo.

Estamos entusiasmados de anunciar nuestro nuevo producto, iControlPump. Esta solución está diseñada para controlar las esta-

ciones de bombeo e interactuar perfectamente con iControlRemote para ajustar la presión de bombeo. Esto no solo ahorra energía, sino que también reduce los costos para los agricultores. ¡Les encantará este producto ya que aporta una eficiencia y ahorros significativos en sus operaciones!

También me complace presentar a nuestro nuevo Director de la Cadena de Suministro, Gian Carlo Barbera. En esta edición, Gian Carlo comparte sus ideas sobre los nuevos desafíos que el mundo enfrenta en el envío de bienes a los mercados globales. Su experiencia y enfoque estratégico serán invaluable mientras navegamos por estas complejidades y continuamos suministrándoles eficazmente.

Además, me gustaría destacar el artículo de nuestro socio de larga trayectoria, el fabricante italiano de bombas Caprari. Hemos trabajado juntos en numerosos proyectos a lo largo de los años, construyendo una relación fuerte y duradera. Esta asociación ejemplifica lo que más valoramos: crear relaciones duraderas con nuestros socios.

Además, nuestra familia AISCO está creciendo. Hemos dado la bienvenida a nuevos miembros a nuestro equipo, todos dedicados a apoyarlos—a ustedes, nuestros valiosos distribuidores y clientes. Nuestro equipo en expansión refleja nuestro compromiso continuo de brindar un servicio y soporte excepcionales, ayudándoles a superar desafíos y aprovechar nuevas oportunidades en el sector agrícola.

Gracias por su continua confianza y colaboración. Juntos, podemos tener un impacto significativo en la producción mundial de alimentos y la conservación del agua.



“
El uso eficiente del agua en la agricultura no es solo una necesidad; es una responsabilidad que todos compartimos.”



El auge del maní

En los últimos años, el cultivo de maní ha generado un creciente interés debido a su alto valor nutricional y su versatilidad en la industria alimentaria. Este aumento en la demanda ha llevado a los agricultores y especialistas en riego a desarrollar y adoptar técnicas más eficientes y sostenibles para asegurar una producción de alta calidad. ¿Quieres conocer los requisitos esenciales para la producción eficiente del maní? Pablo Cifuentes y Bubba Ivey nos cuentan todos los secretos de este interesante cultivo.

El maní es un cultivo que requiere alta luminosidad y temperaturas cálidas, siendo particularmente sensible a las bajas temperaturas. Prefiere suelos de textura franca y arenosa, con un drenaje eficiente que permita que las vainas se entierren fácilmente. Aunque se puede cultivar en suelos más pesados, es crucial que estos tengan un buen drenaje y un manejo de la aireación adecuado.

En la región del sudeste de Estados Unidos, el riego es un factor clave para el cultivo del maní. Este cultivo requiere entre 500 y 750 mm de agua durante una temporada, lo cual puede ser complementado por las lluvias estacionales. Sin embargo, debido a la variabilidad de las precipitaciones experimentadas, el riego bajo pivote ha ganado popularidad en los últimos años. Este método de riego no solo asegura un suministro constante de agua, sino que también garantiza una germinación y desarrollo fenológico uniforme, resultando en una producción y cosecha de alta calidad.



El manejo adecuado del suelo antes de la siembra es esencial para preparar un semillero óptimo. El período de plantación del maní varía entre 140 y 150 días sin heladas. En este sentido, el uso del pivote ha mostrado varios beneficios edafológicos, como la reducción de la compactación del suelo y la mejora de su aireación gracias a la aplicación de agua tipo lluvia que se consigue a través de su carta de aspersores. Además, gracias a este sistema de riego son posibles las aplicaciones precisas y en el momento adecuado de los fertilizantes y productos químicos.

Para optimizar el uso de riego en las plantaciones de maní, se ha incorporado recientemente el marco de plantación en círculo, paralelo al sistema de pivote. Esta técnica mejora la retención de agua en suelos con pendiente, atrapando el agua entre los surcos y disminuyendo la escorrentía. Además, para la cosecha mecanizada, cultivar en círculo reduce los tiempos, mejorando así los costos asociados a estas labores.

En conclusión, el riego bajo pivote no solo actúa como un seguro de riego y germinación, sino que también contribuye significativamente a la eficiencia y calidad de la producción de maní. La combinación de un manejo adecuado del suelo, técnicas de riego innovadoras y un diseño de plantación eficiente asegura una cosecha uniforme y de alta calidad, beneficiando tanto a los productores como a los consumidores.

“El uso del pivote ha mostrado varios beneficios edafológicos, como la reducción de la compactación del suelo y la mejora de su aireación.”

Hemos entrevistado a un agricultor que ha dedicado más de tres décadas a perfeccionar el arte del cultivo del maní, un cultivo que ha sido cultivado en los condados de Crisp, Worth y Lee por más de 50 años. Actualmente, gestiona una impresionante área de 1500 acres (607 hectáreas), alcanzando rendimientos promedio de alrededor de 5000 libras por acre (5618 kg/ha).



UBICACIÓN:

Condados de Crisp, Worth y Lee en Georgia, USA

ÁREA CULTIVADA:

1500 acres (607 hectáreas)

¿CUÁNTO TIEMPO LLEVAN PRODUCIENDO ESTE CULTIVO EN LA ZONA?:

Más de 50 años

RENDIMIENTOS PROMEDIO:

Alrededor de 5000 libras por acre (5618 kg/ha)

FUENTE DE AGUA:

Pozos profundos

CAUDAL:

800-1200 GPM



Fuente de agua y riego

Utilizando pozos profundos que suministran entre 800 y 1200 GPM, se garantiza el riego óptimo en sus campos. El riego por pivote central ha sido su elección preferida, ya que permite una distribución uniforme del agua y facilita la incorporación de químicos y fertilizantes en el suelo. Este sistema es particularmente adecuado para el terreno mayormente plano de su región, aunque reconoce que las esquinas del campo pueden quedar sin regar.



Selección de aspersores

Para maximizar la eficiencia del riego, aconseja el uso de bajantes con aspersores tipo spray o rotativo, y reguladores de presión.



Motivaciones y beneficios

La decisión de cultivar maní está impulsada por su rentabilidad. El cultivo de maní para semillas de la próxima temporada y para la producción de aceite y mantequilla de maní es una fuente significativa de ingresos. La inversión en riego por pivote no solo mejora la uniformidad del riego, sino que también asegura una integración eficiente de insumos agrícolas en el suelo, optimizando así la productividad del cultivo.



Requisitos de agua y gestión

El maní requiere aproximadamente 1.5 pulgadas de agua por acre día. Recomienda el uso de sondas de humedad del suelo y llevar un registro meticuloso de las precipitaciones y las temperaturas para manejar eficientemente la evaporación. Con este enfoque, espera mantener y superar los rendimientos de 5000 libras por acre (5618 kg/ha).

En resumen, la amplia experiencia de nuestro colaborador en el cultivo de maní y su enfoque meticuloso en la gestión del riego proporcionan una guía valiosa para otros agricultores y resaltan la importancia de la innovación y la adaptabilidad en la agricultura moderna.



DESAFÍOS EMERGENTES EN LA CADENA DE SUMINISTRO

Gian Carlo Barbera se ha incorporado recientemente a Alkhorayef Industries como Director de la Cadena de Suministro. Cuenta con más de 30 años de experiencia en diversas industrias, incluyendo la alimentaria, la química y el sector de la salud, centrándose principalmente puestos relacionados con la Cadena de Suministro. Además, ha desempeñado roles en áreas como Marketing, Ventas, Gestión de Pedidos, y Proyectos de Tecnología de la Información. Antes de unirse a Alkhorayef Industries, trabajó durante 8 años en la industria del acero en Abu Dabi, Emiratos Árabes Unidos.

¿Quieres conocer más sobre Gian Carlo y su proyecto en Alkhorayef Industries?

¡Te lo contamos!

Gian Carlo ¿cuáles son los desafíos más significativos que enfrenta la cadena de suministro en nuestra industria hoy? ¿y en nuestra empresa particularmente?

Dado que nuestras operaciones de fabricación se concentran exclusivamente en Riad, la logística de inbound y outbound es uno de los desafíos más importantes que debemos abordar para fortalecer nuestra posición en un entorno global muy competitivo.

¿Cuáles son los principales objetivos como nuevo Director de Cadena de Suministro en nuestra empresa?

Para simplificarlo, mi principal objetivo, alineado con los objetivos estratégicos de Alkhorayef, es desarrollar un área de Cadena de Suministro sólida, capaz de respaldar el crecimiento continuo de nuestro negocio.

¿Qué estrategias planea implementar para mejorar la eficiencia de nuestra cadena de suministro?

Nuestra estrategia se basa en cinco pilares fundamentales:

1. Personas y organización, potenciando las capacidades de nuestro equipo en términos de tamaño y

cualificación. Además, poner el valor en las personas para atraer y retener talento. Finalmente, desarrollar con la organización adecuada para respaldar nuestras operaciones comerciales.

2. Procesos y procedimientos, introduciendo las mejores prácticas en la gestión de la cadena de suministro y con el espíritu de una mentalidad de mejora continua. Buscamos fortalecer nuestra organización interna, y también fortalecer la comunicación y la integración en todas nuestras regiones.



3. Sistemas y aplicaciones, aprovechando al máximo nuestro sistema ERP y explorando otras soluciones digitales y análisis avanzados para conseguir un enfoque totalmente integrado en la planificación. Optimizar lo que hacemos y cómo lo hacemos, encontrando soluciones sostenibles para situaciones complejas en diferentes escenarios.

4. Operaciones de almacén, estamos revisando nuestra gestión de almacén y nuestro sistema de distribución ya que es un factor clave para ofrecer un servicio óptimo a nuestros clientes, buscando la competitividad máxima en un entorno empresarial desafiante.

5. Gestión de inventario, esto no se trata únicamente de abordar aspectos de flujo de caja y costos de capital a través del tamaño de stock adecuado, en el momento preciso. También se necesita diseñar y establecer la estrategia correcta sobre cuando posicionar nuestros pedidos para satisfacer las necesidades del negocio, y el nivel del servicio esperado.

¿Qué papel juega la tecnología en la gestión de la cadena de suministro?

La tecnología es una condición fundamental para abordar los desafíos de nuestra cadena de suministro en un entorno global de ritmo acelerado. El sistema debería trabajar para nosotros, y no al revés. Es fundamental una tecnología, traducida en herramientas, métodos y transferencia de conocimientos.

En cuanto a sostenibilidad, ¿qué medidas considera prioritarias para hacer nuestra cadena de suministro más sostenible?

El primer punto consiste en delinear objetivos de sostenibilidad a largo plazo, comenzando por la implementación de prácticas más eficientes y efectivas dentro de nuestra propia empresa, optimizando nuestras operaciones, gestionando adecuadamente nuestro inventario y adoptando medidas para reducir los desperdicios. La

estrategia a largo plazo también debe considerar la introducción de materiales sostenibles de proveedores de primer nivel que también hayan establecido sus propios objetivos de sostenibilidad.

Dado el rápido cambio en los mercados globales, ¿cómo se puede hacer frente a estos fuertes cambios que aparecen cada vez con mayor frecuencia?

La información es quizás uno de los activos más valiosos para enfrentar el ritmo acelerado de nuestros mercados globales. No hay bolas de cristal ni soluciones mágicas. El uso de tecnología, análisis avanzados y sistemas de comunicación sólidos en todas las regiones es clave para anticipar escenarios y para estar adecuadamente preparados.



**“
Mi principal objetivo es desarrollar un área de Cadena de Suministro sólida, capaz de respaldar el crecimiento continuo de nuestro negocio.”**

¿Cómo ve el futuro de nuestra cadena de suministro en los próximos años?

El uso intensivo de soluciones digitales, la automatización y la inteligencia artificial será probablemente imprescindible. Al mismo tiempo, el mercado, particularmente en Oriente Medio, será aún más competitivo y agresivo para atraer y retener talento, profesionales que estén “un paso adelante”, capaces de resolver eficazmente los problemas existentes y anticipar soluciones para problemas potencialmente nuevos. Contar con una colaboración sólida con proveedores estratégicos y socios comerciales será igualmente clave para mantener cualquier estrategia de la cadena de suministro y apoyar el crecimiento de la actividad.

¿Qué cambios anticipa que podrían impactar en el futuro cercano?

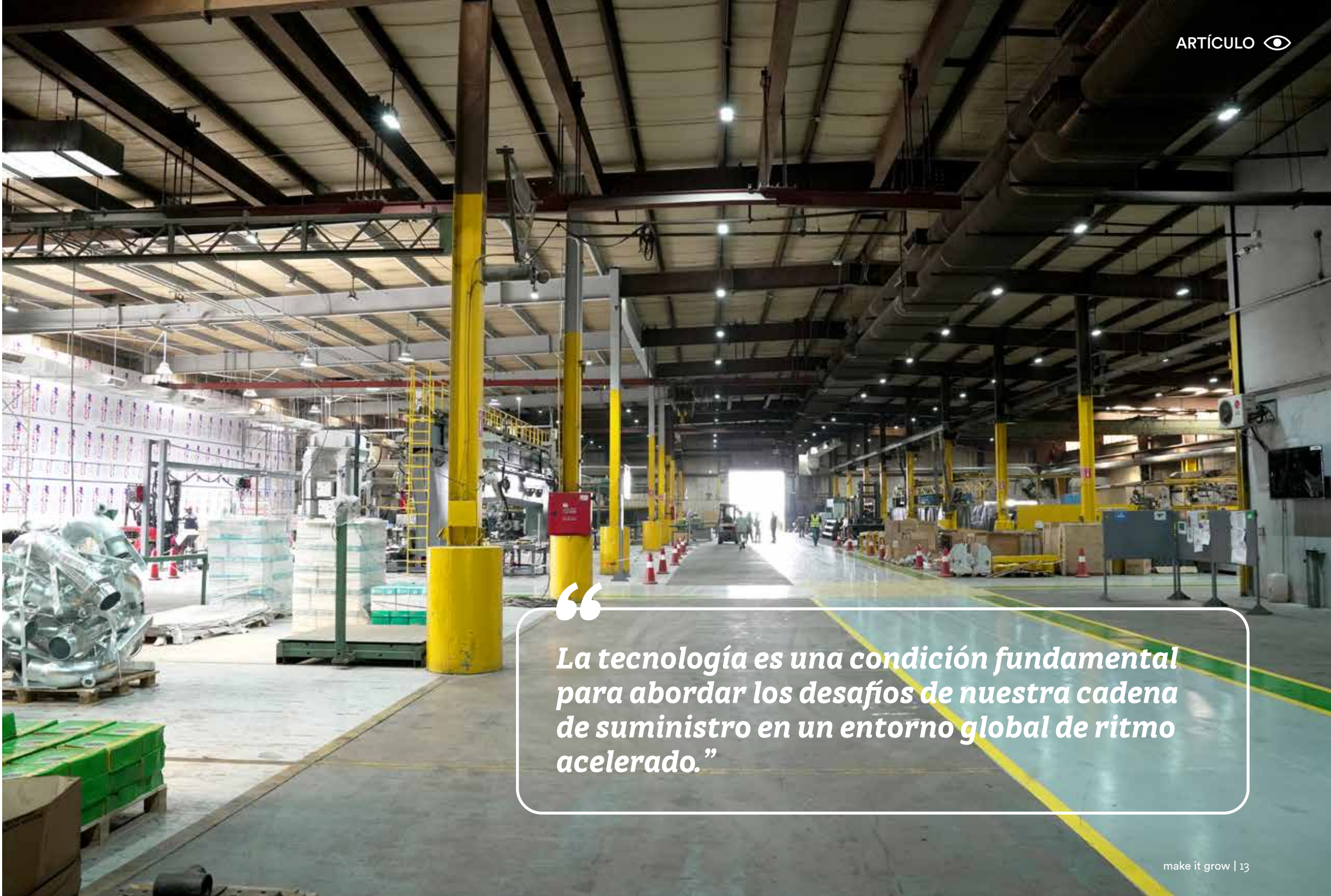
En un futuro cercano, mi principal preocupación es una posible escalada de factores externos relacionados con inestabilidades sociales y políticas, que impacten en nuestra logística y otros aspectos de la cadena de suministro.

¿Qué aspecto de su trabajo encuentra más gratificante?

Es gratificante contribuir en el proceso de construir algo nuevo, transformando mi área de trabajo, es un viaje para dejar un legado en la empresa Alkhorayef Industries. No tiene precio.

¿Cuáles son los mejores valores y/o puntos fuertes que ha encontrado en Alkhorayef Industries?

A pesar de los desafíos de resolver los cuellos de botella existentes en nuestra operativa y lidiar con la presión por obtener buenos resultados, tenemos un excelente ambiente de trabajo. Existe una cultura de respeto y cooperación, así como un canal abierto de comunicación en todos los niveles dentro de nuestra organización.



“**La tecnología es una condición fundamental para abordar los desafíos de nuestra cadena de suministro en un entorno global de ritmo acelerado.**”



Revolucionando el riego con iControlPump

Eficiencia y Tecnología al Servicio del Ahorro Energético

¿Te imaginas conducir pisando el acelerador y el freno al mismo tiempo? ¡Suena ridículo y poco eficiente! Sin embargo, muchas grandes instalaciones de riego en el mundo funcionan de manera similar.

Las estaciones de bombeo suelen diseñarse para mantener una presión constante basada en la presión máxima requerida en el sector más distante o elevado. Luego, se utilizan válvulas reguladoras de presión para ajustar la presión en cada sector o pivote, creando una pérdida de carga que actúa como el freno de un vehículo para regular la velocidad del agua.

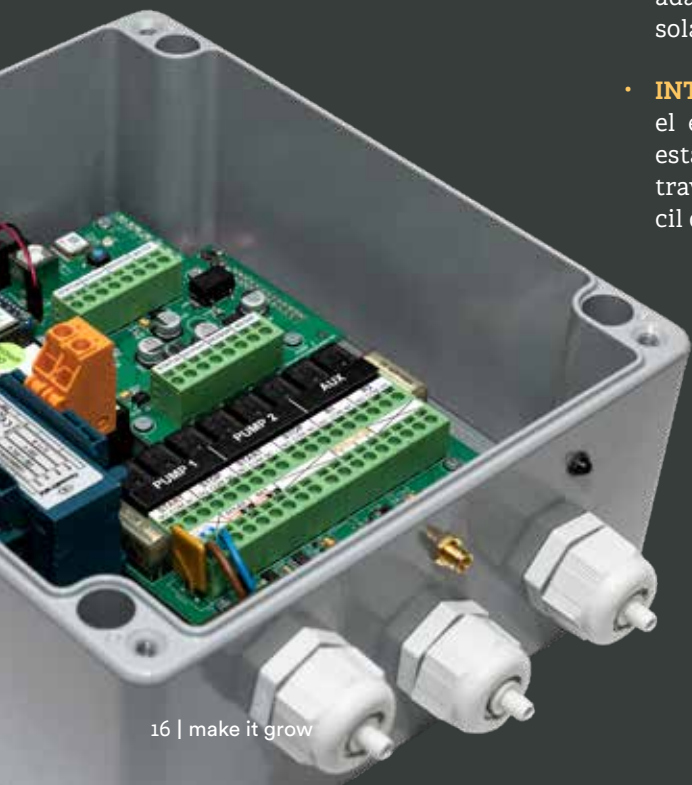
En un mundo donde la eficiencia energética es más crucial que nunca, iControlPump se presenta como una solución innovadora en la gestión y automatización de sistemas de bombeo. Esta herramienta permite controlar y programar las operaciones de riego de manera centralizada y remota, utilizando cualquier dispositivo con conexión a Internet, como ordenadores, tablets o teléfonos móviles.



Eficiencia energética al alcance de un Clic

Con iControlPump, los usuarios pueden experimentar un ahorro de energía de hasta el 30%, ajustando la presión a la mínima necesaria en tiempo real.

Gracias a su integración con variadores de frecuencia, iControlPump adapta dinámicamente la presión en las bombas, optimizando el consumo energético sin sacrificar el rendimiento. Su avanzado algoritmo de optimización evalúa continuamente la necesidad de presión en cada pivote y reajusta las configuraciones para garantizar la eficiencia.



Funcionalidades clave de iControlPump

- **CONTROL REMOTO Y AUTOMATIZACIÓN:** gestión del arranque y la parada de bombas, ya sean eléctricas, solares o de combustible, desde cualquier ubicación.
- **REGULACIÓN DE PRESIÓN:** ajusta la presión según la demanda real de la sesión de riego, garantizando la eficiencia y el ahorro.
- **MONITOREO CONTINUO:** con sensores de presión y lectores de caudal, cada variable del sistema está bajo vigilancia constante.
- **COMPATIBILIDAD CON ENERGÍA SOLAR:** ofrece la posibilidad de adaptarse a una alimentación solar si así fuera necesario.
- **INTERFAZ GRÁFICA INTUITIVA:** el estado de la sesión de riego está disponible en tiempo real a través de una interfaz clara y fácil de usar.

Cómo y cuándo iControlPump maximiza el ahorro energético

En terrenos con desniveles:

Si un pivote está instalado en un terreno con desnivel, iControlPump ajustará la presión de su bombeo a la necesaria en el último aspersor. La presión leída por iControlRemote en la última torre se mantendrá constante, reduciendo la presión en el bombeo cuando el pivot baja una pendiente o aumentándola cuando la sube. Ya no es necesario mantener una presión de bombeo alta cuando el pivote está en una zona de baja elevación.

En redes hidráulicas compartidas por múltiples pivotes:

En caso de alimentar una red hidráulica de varios pivotes, cuando estos no están regando simultáneamente, el caudal en la red será inferior al caudal máximo para el cual la red fue dimensionada. Por tanto, existirá una menor pérdida de carga en las tuberías, lo que permite reducir la presión de bombeo, y reducir, por tanto, el consumo energético. El algoritmo de optimización de presión de iControlPump detectará esa menor pérdida de carga leyendo la presión en los pivotes que estén regando, e ignorando los pivotes sin agua.

Beneficios de iControlPump



1. GESTIÓN EFICIENTE:

Automatización y control remoto que se traducen en una gestión más eficaz y menos costosa.



2. AHORRO ENERGÉTICO:

Reducción de hasta un 30% en el consumo de energía, lo que se refleja directamente en menores costos operativos.



3. CONEXIÓN INMEDIATA Y SENCILLA:

Mejora la interacción entre la bomba y el pivote, asegurando una operación continua y sin interrupciones.

iControlPump no es solo una herramienta para la automatización de riego; es un aliado estratégico en la búsqueda de sostenibilidad y eficiencia energética. Al integrar tecnología de última generación y funcionalidades avanzadas, iControlPump está diseñado para facilitar operaciones complejas y convertirlas en procesos sencillos y controlables a distancia, abriendo nuevas posibilidades para agricultores y gestores de recursos hídricos en todo el mundo.

Incorporar iControlPump no es solo un paso hacia el futuro; es un compromiso con la sostenibilidad y el ahorro energético, estableciendo un nuevo estándar en la gestión eficiente de recursos en la agricultura.



Los expertos opinan by Regis Simier, Global Development Manager

iControlPump tendría que estar en la cabeza de todo proyectista de riego. El agricultor necesita reducir sus costes de producción para seguir siendo competitivo. El coste del riego y, más particularmente, el coste del bombeo es una carga importante en su cuenta de resultado.

El coste de energía del bombeo es directamente proporcional a la cantidad de agua que se bombea y a la presión que impulsan las bombas. La cantidad de agua se optimiza utilizando un sistema de riego uniforme evitando zonas sobre-regadas y sondas de humedad del suelo para asegurarse que el agua no se infiltre por debajo de la zona reticular. Con respeto a la presión de bombeo, el proyectista de riego tiene la responsabilidad de seleccionar el material adecuado para el ahorro de energía, optimizará el consumo de energía seleccionando las bombas ajustadas a la presión mínima necesaria y las bombas de mejor rendimiento para un caudal determinado.

Adicionalmente, cuando las condiciones de aspiración o los caudales varían, deberá instalar variadores de frecuencia para mantener una presión de salida fija, independientemente del nivel de agua en los pozos y embalses, y del caudal que fluye en las bombas. Con variadores de frecuencia, iControlPump puede aportar muchas más ventajas como el control remoto de las bombas y de sus consignas de presión.



¿FERTIRRIGAR?

Fertirrigación se puede definir oficialmente como Sistema de irrigación en el que se aportan fertilizantes a las plantas a través del agua de riego. Sin embargo, esta técnica engloba mucho más, y Alberto Hernández (Global Key Account en ITC) nos explicará todos los detalles cruciales de su aplicación mediante pivotes.

QUÉ ES FERTIRRIGAR

La fertirrigación implica aplicar fertilizantes a través de sistemas de riego, lo que nos permite suministrar tanto el agua necesaria para las plantas como los nutrientes requeridos para su desarrollo en una sola aplicación.

En general, preferimos hablar de fertirriego de alta frecuencia debido a sus ventajas. Al aplicar fertilizantes frecuentemente, evitamos sobreaportar a las plantas con nutrientes que pueden generar toxicidad o que pérdidas de producto hacia las aguas subterráneas.



“Administrando los fertilizantes a través del sistema de riego, garantizamos la cantidad precisa que las plantas requieren en el momento adecuado.”

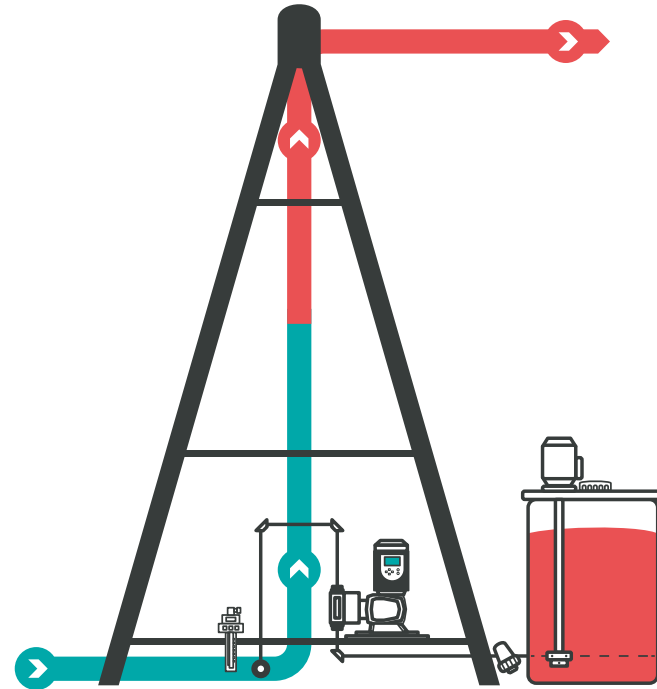
ITC
A VERDER COMPANY

ELEMENTOS BÁSICOS PARA FERTIRRIGAR

La base fundamental del fertirriego es una bomba de inyección de productos químicos. Si el producto es líquido, se almacena directamente en un tanque y la bomba lo inyecta en la base del pivó. En cambio, si se utiliza fertilizante sólido, es necesario un sistema que prepare la disolución, ya que la bomba solo puede manejar líquidos. Para ello, se requiere un agitador que facilite la preparación de soluciones.

Existen componentes adicionales en la instalación que son cruciales. Uno de ellos es la válvula de inyección, un dispositivo que permite inyectar el producto químico en el centro de la tubería del pivó, evitando así una mayor concentración de salinidad cerca de las paredes del pivó, lo cual podría causar corrosión.

Es crucial contar con un sistema de filtrado para el producto químico, especialmente si no es líquido. Este filtro es esencial para eliminar cualquier residuo insoluble o impurezas que pueda contener el fertilizante sólido, evitando así que estas impurezas lleguen al cabezal de la bomba y puedan causar daños.



¿CUÁLES SON LAS VENTAJAS DEL FERTIRRIEGO MEDIANTE PIVOTE?

Administrando los fertilizantes a través del sistema de riego, garantizamos la cantidad precisa que las plantas requieren en el momento adecuado, lo que resulta en un ahorro de fertilizante al evitar pérdidas y garantizar una aplicación precisa.

Desde la perspectiva del impacto en el cultivo, la ventaja es clara. En algunos cultivos, como la caña de azúcar, la aplicación de fertilizantes de forma tradicional una vez que las plantas han crecido presenta algunos desafíos. La fertirrigación permite administrar el abono mientras se riega el cultivo, lo que simplifica el proceso y mejora la eficiencia.

La fertirrigación conlleva ahorros tanto en el consumo de fertilizantes como en la operativa. Elimina la necesidad de enviar personal al campo para aplicar los fertilizantes, ya que se integra con el proceso de riego existente.



Uso racional de los fertilizantes



Reducción de los costes de producción



Mínimo impacto sobre el cultivo



Menor huella ambiental



CUÉNTAME MITOS FALSOS

**Corrosión debido
a la fertirrigación:
*FALSO***

Un mito que encuentro muy engañoso es la creencia de que no se pueden inyectar productos químicos en los pivotes, y que, si se hace, los pivotes deben estar recubiertos. Esto no es necesariamente cierto.

La decisión de utilizar Permapipe™ depende principalmente de las características del agua, específicamente de su potencial corrosivo, dado que es el agua la que está fluyendo constantemente por la tubería, independientemente de si el pivót se usa para fertirrigación o no.

Las concentraciones de fertilizante suelen ser bajas, especialmente en sistemas de fertirriego de alta frecuencia. Sin embargo, cuanto menos frecuentemente se inyecte el fertilizante, mayor será la cantidad necesaria en cada riego, lo que resultará en una mayor concentración de sales en el agua y, por lo tanto, un mayor riesgo de corrosión.

A pesar de ello, al realizar la inyección en el centro del tubo del pivót, no debería producirse corrosión, a menos que se intente aplicar todo el fertilizante necesario para el cultivo en una sola aplicación.

**No se puede fertirrigar
siempre que se riega:
*FALSO***

Otro concepto equivocado es pensar que el fertirriego es algo diferente del riego convencional. En realidad, cualquier etapa de riego puede ser una oportunidad para la fertirrigación, adaptando las cantidades según las necesidades de la planta en ese momento. En la actualidad, los equipos de riego han evolucionado de tal modo que la mayor parte del agua aplicada va a parar al suelo, donde es captada por la planta y, de igual modo, el fertilizante.

¿CÚAL ES LA PERCEPCIÓN DE LA FERTIRRIGACIÓN EN DISTINTOS LUGARES DEL MUNDO?

Todos los cultivos regados por pivote pueden ser fertirrigados, especialmente en suelos de baja calidad, como los de Oriente Medio y el Norte de África, que son predominantemente arenosos y carecen de capacidad de retención de agua y nutrientes. En estos suelos, el fertirriego es fundamental para suministrar los nutrientes necesarios en cada riego, ya que, de lo contrario, los nutrientes se lavarían rápidamente.

La caña de azúcar se beneficia especialmente del fertirriego debido a su tamaño y altura, lo que hace que la aplicación de fertilizantes de forma tradicional sea difícil, por lo que el fertirriego maximiza su rendimiento.

En Europa y en países CIS, hay un gran potencial para el desarrollo del riego tecnificado. En regiones emergentes de Europa, como Hungría y Rumanía, donde el riego es incipiente, se están viendo oportunidades de crecimiento. Aunque tradicionalmente estas zonas no requerían aporte de nutrientes debido a la fertilidad natural de sus suelos, el aumento de la agricultura intensiva está generando una mayor demanda del fertirriego.

LA TENDENCIA

En los mercados donde la fertirrigación aún no está presente, la tendencia será su introducción, mientras que en aquellos lugares donde ya se practica, avanzaremos hacia la automatización plena entre el pivote y el sistema de fertilización.

El departamento de desarrollo de Aisco está colaborando con nuestros técnicos de ITC para integrar la automatización de la fertirrigación en el sistema de control y monitorización del pivote, iControlRemote.

UNA IDEA QUE QUISIERAS QUE PERMANECIESE

Cualquier ciclo de riego puede implementarse con un aporte de nutrientes. Es un error separar la nutrición de la irrigación.

www.itc.es



CAPRARI, dando forma al agua

En un mundo donde el agua es recurso vital por excelencia, donde la innovación y la eficiencia en el ciclo integral del agua son claves para el éxito, CAPRARI emerge como líder de mercado a nivel mundial.

CAPRARI es el grupo industrial italiano fabricante de bombas y electrobombas centrífugas para el sector agrícola profesional, la industria y aplicaciones especiales, las infraestructuras y la gestión del agua limpia y residual.

Está especializado en la realización de soluciones y aplicaciones para la gestión eficiente y sostenible del ciclo integral del agua. Se fundamenta en su know-how productivo, consolidado a través de 80 años de aprendizaje y crecimiento, y de una trayectoria comercial, pilares de su pasión, innovación, tecnología y desarrollo.

Los productos CAPRARI se caracterizan por los estándares de calidad más elevados en todas las fases del proceso productivo, destacando pruebas de final de línea para el 100% de los motores sumergidos, y por la estrecha colaboración con sus clientes.



www.caprari.com

“
**Una visión
comprometida con
la sostenibilidad
y la eficiencia
energética, con el
agua y la vida.”**

Aisco y Caprari, partners en el éxito

La relación de Bombas Caprari con Aisco viene de largo. Somos proveedores de bombas y motores sumergidos, de bombas de eje vertical de pozo y de bombas horizontales en grupos sobre bancada y acopladas a motores diésel, para el segmento del sector agrícola que atiende Aisco. Ofrecemos bombas eficientes y fiables para toda la cadena de riego, desde la extracción del agua hasta su distribución.

Para sus proyectos internaciones, Caprari suministra a Aisco productos de grandes caudales y elevados rendimientos hidráulicos con especial foco en el ahorro energético.

Nuestros productos son conformes a la directiva europea ECO DESIGN con un diseño hidráulico de elevadas prestaciones resaltando los motores de eficiencia IE3 en la gama de residuales.

Motobombas diesel: productos y soluciones a medida

Para motobombas diésel que extraen agua de canales, ríos o lagos y gestionan la presión para los diferentes sistemas de riego como pívot o cañones de riego, Caprari ha estudiado una gama de bombas específicas, particularmente robustas y fiables.

Una nueva generación de bombas para motores diésel, serie MEC AG- MEC MG- BHG realizadas con cuerpo bomba y rodete de fundición y dotadas de bridas de unión modular tipo SAE. Máxima flexibilidad con la brida de conexión intercambiable que permite que un único modelo de bomba se adapte a cualquier motor térmico.

Ventajas

- Adecuadas para todos los sistemas de riego
- Excelentes prestaciones hidráulicas
- Notable ahorro energético
- Fáciles de instalar
- Garantizan un mantenimiento sencillo gracias al sistema EASY FIT innovador dispositivo que permite extraer el cierre prensa-estopa sin desmontar la bomba, accediendo directamente al sistema para realizar la sustitución.

EASY FIT innovador dispositivo que permite extraer el cierre prensa-estopa sin desmontar la bomba, accediendo directamente al sistema para realizar la sustitución.

Bombas eje vertical

La configuración de la gama de bombas de eje vertical de 6" ÷ 22" con el cuerpo de bomba sumergido, la línea de eje y el grupo de mando en superficie, constituye una solución extremadamente fiable, flexible y con elevados rendimientos.

Las bombas de la serie P están disponibles en diferentes metalurgias y pueden ser controladas tanto por motores eléctricos como por motores diésel.

INNOVACIÓN

Caprari cuenta con diversas patentes internacionales aplicados a la gran variedad de la gama. Entre ellos:

DEFENDER

Otorga ultra resistencia contra la corrosión en las bombas sumergidas y de eje vertical desde el minuto cero de su instalación.

HT BEARING

Cojinete de máxima resistencia al empuje axial, extrema la fiabilidad en los motores sumergidos de 4 a 14" ampliando el margen de seguridad contra la carga axial generada por los sistemas hidráulicos.

SAND-OUT SYSTEM

Es el sistema que asegura duración y fiabilidad de funcionamiento incluso con grandes cantidades de arena y sólidos. Además, garantiza la corriente de arranque, evitando costes de mantenimiento debidos a un funcionamiento incorrecto. Presente en la gama de sumergidas Desert Energy.

SERVICIO PREVENTA

El enfoque flexible permite optimizar las prestaciones y la capacidad de respuesta aportando soluciones eficaces a las exigencias específicas de los clientes. CAPRARI ofrece una asistencia altamente especializada, con un asesoramiento técnico exclusivo, profesional y competente.

STOCK CENTRAL DE BOMBAS Y MOTORES SUMERGIDOS

CAPRARI cuenta con un vasto stock en los distintos almacenes centrales de su red de filiales. Un nivel adecuado de electrobombas centrífugas sumergidas, bombas verticales, cabezales y tubos, bombas de superficie y de aguas residuales o drenaje conforman el stock. Los productos más demandados y los que incorporan las últimas novedades tecnológicas de la marca.

STOCK CENTRAL DE REPUESTOS

Los recambios originales diseñados con precisión y pasión son la garantía para prolongar la vida de los productos CAPRARI y un aspecto fundamental para asegurar la continuidad de las operaciones con total fiabilidad.

Los numerosos kits de mantenimiento para casi todos los modelos de bombas facilitan su mantenimiento. La plataforma digital iPump SparesTutor, permite localizar despieces de manera rápida y sencilla.

¡Bienvenidos al equipo!

Nos complace enormemente darles la bienvenida a nuestro equipo y estamos emocionados por el potencial que su contribución y entusiasmo representan para alcanzar nuevos niveles de éxito juntos.

¡Adelante y bienvenidos a la familia!

JARON EVERETT Jefe de Ventas USA



Crecí en una granja en las llanuras del sur de Texas, donde la irrigación siempre fue parte de mi experiencia en la granja. Desde temprana edad, me fascinó la innovación en irrigación, especialmente después de mi primera experiencia práctica en la granja.

Llevo involucrado en la industria del riego desde 2007. Como distribuidor de pivotes centrales durante varios años, lideré proyectos de venta, diseño y promoción de proyectos en el oeste de Texas.

Hoy, como Gerente Nacional de Ventas en Pierce Corporation, espero liderar con éxito, eficiencia y efectividad este nuevo proyecto. Mi objetivo es llevar a Pierce al siguiente nivel en América del Norte, fortalecer el equipo y educar, capacitar y desarrollar la red de distribuidores de Pierce, así como el equipo de ventas y otros colaboradores.

En cuanto al futuro de la agricultura, nos enfrentamos a desafíos desconocidos, pero la prosperidad continuará siendo posible gracias a la agricultura, y el riego juega un papel crucial en este éxito.

Mi familia, mi esposa Lauren y mis seis hijos, nos hemos mudados a Eddy, Texas. Disfruto practicando motocross, en proyectos de ingeniería en madera y acero, y también restauración de tractores Massey Ferguson.

BUBBA IVEY

Jefe de Ventas Sureste USA



Comencé a trabajar en la industria de riego en 1979, cultivando 3500 acres con 15 pivotes centrales. Amplié mis conocimientos en la industria de productos químicos y fertilizantes agrícolas, y gestioné la compra y manejo de commodities y cacahuets en una empresa local.

Como Gerente Regional para dos fabricantes de pivotes, desarrollé territorios en el sureste, renovando mi relación con la industria de pivotes centrales y aumentando mi aprecio por ella. Actualmente, como Gerente de Ventas del Territorio Sureste para Pierce Corporation, me enfoco en desarrollar y apoyar una red de distribuidores de Pierce así como educar a los distribuidores sobre el concepto Integrity Selling.

El uso del riego sigue aumentando los rendimientos y la calidad de los productos agrícolas que alimentan a la población mundial. Educar a los distribuidores de Pierce sobre la conservación del agua es vital.

Estoy casado, tengo cuatro hijos y un nieto. Disfruto del tiempo en familia, la pesca, perseguir atardeceres y la lectura.

DIEGO SOLIS

Jefe de Ventas Mexico, America Central y Sur de Texas

Soy Diego Solís, el nuevo gerente para México, Centroamérica y el sur de Texas (TSM) en Pierce. Mi pasión por la agricultura se originó en mi infancia en Villa del Corzo, Chiapas, donde crecí en el campo y aprendí el valor de esta actividad desde temprana edad. Estudié Ingeniería en Irrigación de la Universidad Autónoma Chapingo y mi experiencia profesional se centra principalmente en el diseño e instalación de sistemas de riego, especialmente mediante pivote central.

Como Jefe de Ventas en México, América Central y sur de

Texas, mi objetivo principal es fortalecer la red de distribuidores, proporcionando el apoyo técnico necesario, y promoviendo soluciones innovadoras de riego y fertirrigación para mejorar la productividad agrícola.

Creo en una agricultura moderna, tecnificada y sostenible, enfocada a la suficiencia alimentaria y el respeto por el medio ambiente.

Tengo un hijo de 6 meses llamado Tadeo, ¡y ya comparte la misma pasión por el riego que yo!

JOHN DOERKSEN

Jefe de Servicio Técnico USA



Soy originario de Texas y mi infancia en México, donde mi padre cultivaba cebollas y sandías, despertó mi admiración por los sistemas de riego.

A lo largo de una década, trabajé en equipos de instalación y luego en roles de servicio y mantenimiento durante más de 11 años, especializándome en GPS, telemetría y sistemas eléctricos.

Viajar por los Estados Unidos para instalar máquinas laterales guiadas por GPS de última generación mejoró aún más mi experiencia. Hace seis años, aproveché la oportunidad de convertirme en distribuidor de riego para la misma empresa, logrando un sueño largamente acariciado dentro de la industria.

Mi objetivo actual es aumentar la presencia de Pierce en Norteamérica, mejorando servicios y soporte para distribuidores y promoviendo innovaciones como iControl y telemetría.

Fuera del trabajo, disfruto del tiempo con mis hijos, entreno un equipo de fútbol juvenil, asisto a eventos deportivos, juego fútbol y hago senderismo. Estoy comprometido a impactar positivamente en la vida de los agricultores, asegurando que tengan las herramientas y el apoyo necesarios para prosperar. Para mí, no hay nada comparable a la alegría de un agricultor al mejorar su sustento gracias a soluciones de riego efectivas.





Western
Texas, EE.UU.
Service School

Pierce
Guanajuato, México
Seminario Técnico Comercial
para distribuidores de Pierce
en Latinoamérica

Western y Pierce: Impulsando el Éxito a Nivel Mundial

Western
Paraguay
Innovar
Electrogrupo

Pierce
Argentina
ExpoAgro
Galamb

Western
Uruguay
ExpoActiva
Mehitor - GY Sat Riegos

Western
España
FIMA 2024

Western
Argelia
Sipsa Filaha Agrofood show
AgroEspace

Western
Zambia
Springvale Western
Saycol

Western
Zimbabwe
Adma Agri Show
Saycol

Pierce
Sudáfrica
NAMPO 2024



En el emocionante mundo del deporte juvenil, el equipo de hockey **Springvale Western** ha dejado una marca imborrable en el torneo actual. Con habilidades excepcionales y un espíritu de equipo inquebrantable, este equipo ha demostrado su dedicación y determinación en cada partido. Su victoria en la final contra Lusaka Hotspurs no solo fue un triunfo deportivo, sino también un testimonio del compromiso de Western con el apoyo a los jóvenes atletas y el desarrollo comunitario. ¡¡Felicidades Springvale Western!! ¡¡Sois los mejores!!

Pero nuestro compromiso va más allá del campo de juego. A principios de este año, **Pierce Corporation** organizó el **Service School en Texas**, EE.UU., reuniendo a distribuidores de todo el país para una semana de formación intensiva. Este evento no solo fue una oportunidad para fortalecer las habilidades técnicas y de ventas de los distribuidores, descubrir las ventajas que ofrece la herramienta **AiscoWorkspace**, sino también para promover la colaboración y el intercambio de conocimientos dentro de la red de distribución de Pierce. Los asistentes tuvieron oportunidades prácticas para aplicar sus conocimientos en bancos de prueba, pudiendo mejorar así sus habilidades técnicas.



Western, de la mano del equipo de Aisco Europa, tuvo una relevante participación en la **Feria Internacional de Maquinaria Agrícola (FIMA, España)** en el mes de febrero. Durante esta prestigiosa feria, Western presentó sus innovadoras soluciones tecnológicas iControl para el control y monitorizaron de los sistemas de riego y estaciones de bombeo. Su stand atrajo a numerosos distribuidores, proveedores y profesionales interesados en los productos de vanguardia, Western. Este ha sido un gran punto de encuentro para establecer numerosas conexiones comerciales, consolidando su liderazgo en el mercado.



En marzo, se llevó a cabo el **Seminario Técnico Comercial para distribuidores de Pierce en Latinoamérica en Guanajuato, México**. Más de 45 profesionales del sector agrícola, de 12 países, se reunieron durante tres días para explorar las innovadoras soluciones de Pierce. El evento incluyó ponencias del equipo de ventas, servicio y marketing de Pierce, diseñadas para fortalecer las habilidades de venta y ampliar los conocimientos técnicos de los asistentes. Los distribuidores también tuvieron la oportunidad de visitar un sistema de avance frontal LS4x4BigFoot en campo. Agradecemos a Aisco America, al equipo de Servicio Técnico, y a nuestros distribuidores y proveedores asistentes por su valiosa colaboración en el éxito de este evento.

Argentina fue el escenario de la feria **ExpoAgro**, donde Pierce se participó con el distribuidor local **Galamb** para presentar las últimas innovaciones en sistemas de riego. Durante el evento, los asistentes pudieron conocer la tecnología de vanguardia iControl, y soluciones a medida para el uso eficiente del agua en el sector agroindustrial. Queremos agradecer a nuestro distribuidor local Galamb, y a todo su excelente equipo por el increíble esfuerzo realizado en este evento tan significativo.

www.galamb.com.ar





Electrogrupo tuvo una destacada presencia en la feria Innovar de Paraguay, donde mostró a todos los visitantes la amplia gama de productos de Western, junto con la revolucionaria tecnología iControlRemote. Los visitantes tuvieron la oportunidad de conocer de primera mano las características y beneficios de los sistemas de riego Western. ¡Enhorabuena a todo el equipo de Electrogrupo la fantástica participación en esta importante feria paraguaya!

www.electrogrupo.com.py

En **Sudáfrica**, **Pierce** hizo su debut en **NAMPO 2024**, el evento más grande de maquinaria agrícola en Africa, presentando las soluciones de riego de alta calidad, y destacando el potencial del mercado sudamericano. La participación de **Frederik Nel**, Territorial Manager, fue fundamental para atender a los visitantes y brindar información sobre los productos de riego de Pierce. Estamos emocionados por haber participado en esta edición de NAMPO y por el continuo crecimiento y expansión en este mercado nos ofrece. Seguimos!



Por cuarto año consecutivo, **Western** participó en la **Sipsa Filaha Agrofood Show en Argelia**, consolidándose como un líder en el sector del riego mecanizado mediante pivote. Este evento fue una excelente plataforma para presentar nuestras innovaciones en soluciones de riego y control remoto, subrayando el alto potencial de crecimiento en el mercado argelino.

Este año, contamos con la presencia de los TMs, **Ing. Bahir Alani** e **Ing. Mohamed Ghali**, cuyo apoyo fue esencial para atender a los numerosos visitantes interesados en la tecnología iControl, y las soluciones para un riego Western. Agradecemos especialmente a nuestro distribuidor local, **AgroSpace**, por su colaboración, la cual fue crucial para el éxito de nuestra participación. Este evento reafirmó nuestra posición en Argelia y esperamos seguir expandiendo nuestra presencia en el mercado en los próximos años.

www.agroespace.com



En **Zimbabue**, Western destacó su presencia en **ADMA Agri Show 2024**, demostrando su compromiso con la innovación y la sostenibilidad en el riego. El distribuidor local, **SAYCOL**, desempeñó un papel crucial en el éxito de este evento, destacando la importancia de las asociaciones estratégicas en el mercado agrícola africano. Este evento nos brindó una oportunidad única para conectarnos con profesionales del sector y agricultores, así como para demostrar cómo la tecnología de vanguardia de iControl puede apoyar al sector agrícola en **Zimbabue**. Queremos expresar nuestro agradecimiento a **Dr. Khaled Shalabi** por haber acompañado al equipo durante esta feria, así como al equipo de **SAYCOL**, por sus esfuerzos y dedicación en este evento. Esperamos que haya sido muy fructífero para todos.



En **Uruguay**, **Western** continuó su camino de éxito con la participación en **ExpoActiva**, donde el distribuidor local **Mehitor - GY Sat Riegos** destacó las ventajas de los productos de Western, demostrando su versatilidad y eficacia en diferentes entornos agrícolas. Los visitantes tuvieron la oportunidad de participar en las demostraciones realizadas en el campo de ensayo con un pivote para campos pequeños, dotado del sistema de iControl-Remote, y alimentado con placas solares. ¡Felicidades a todo el equipo Mehitor - GY-Sat Riegos por esta fantástica participación!

www.mehitor.com

En resumen, los eventos internacionales de esta primera mitad del año han sido una oportunidad para que Western y Pierce demuestren su liderazgo en innovación y tecnología en el sector del riego. Desde el deporte juvenil hasta las ferias comerciales internacionales, Western y Pierce continúan impulsando el éxito agrícola a nivel mundial.

¡No se pierda el próximo número!

make it grow

Suscríbase o descárguelo en
www.aiscosolutions.com

Encuéntranos:



MIG-SPA#12-6/24